



# Владимир Козлов, ГБУЗ СО «ТГКБ № 5»:

«Во всем мире общество все больше денег тратит на медицину, и Россия не исключение»

В связи с недавним Днем медика заместитель главного врача по медицинской части ГБУЗ СО «Тольяттинская городская клиническая больница № 5» Владимир Козлов дал развернутое интервью «ПН», в котором затронул вопросы возможности получения медицинской помощи в стационарной больнице, тонкостях в отношениях с медицинскими учреждениями. О медицине будущего, проблемах в области амбулаторной помощи и о том, что означает термин «клиническая» – читайте ниже.

**Федор Григорьев**  
office@ponedelnik.info

– Владимир Васильевич, поясните, что вообще означает термин «клиническая» больница?

– Статус клинической больницы присваивается такому учреждению здравоохранения, которое сотрудничает с медицинским университетом и в котором ведутся научные виды деятельности. Прежде всего, речь идет об обучающей базе – использовании возможностей наших специалистов студентами, интернами и клиническими ординаторами. Высокий уровень специальных знаний позволяет совершенствоваться на нашей базе и студентам, и врачам.

В ГБУЗ СО «ТГКБ № 5» трудятся три доктора медицинских наук, более 30 человек имеют научную степень кандидата медицинских наук, есть профессора, доценты. Такое количество людей, имеющих научные степени и занимающихся научной деятельностью способно сформировать клиническое мышление у остального медицинского персонала и задать повышенные требования к профессиональной подготовке специалистов. Именно этим измеряется ценность врачей: умением думать над больным. Также на базе нашей больницы ведущими мировыми фармацевтическими компаниями проводятся исследования восьми новых генно-инженерных лекарственных препаратов для лечения самых сложных системных заболеваний соединительных тканей (системная красная волчанка, ревматоидный артрит у детей и взрослых, дерматомиозит, спондилоартрит), а также новых молекул для лечения СПИДа.

– Какой спектр медицинской помощи сегодня оказывает ваша больница?

– Изначально мы строились как многопрофильная больница и практически по всем направлениям клинической, диагностической, лабораторной медицины можем оказывать медицинскую помощь. Сегодня ГБУЗ СО «ТГКБ № 5» курирует ряд таких направлений, по которым получить медпомощь в Тольятти больше нельзя нигде. Это прежде всего онкология, гематология, торакальная хирургия, челюстно-лицевая хирургия, офтальмология, неонатология, СПИД, инфекционные заболевания. У нас организована помощь по следующим профилям: травматология и ортопедия, абдоминальная хирургия, отоларингология, гинекология, кардиология, пульмонология, эндокринология, неврология, гастроэнтерология, гнойная хирургия, педиатрия, детские хирургия, эндокринология, нефрология; клиническая, биохимическая, иммунологическая диагностика, лучевая диагностика. Всего в больнице круглосуточно работают 63 отделения, 8 из которых – реанимационные.

В силу того, что мы имеем широкий спектр специалистов и диагностического оборудования, при попадании пациента с неясным диагнозом нам удается выявлять редкие заболевания. Или наоборот: при сложной клинической картине мы можем поставить традиционный диагноз. Причина – в масштабах больницы: у нас есть возможность в краткие сроки собрать консилиум с необходимыми специалистами и провести нужные исследования.

Следует сказать, что мы не оказываем помощь по взрослой урологии, нефрологии, проктологии, ожогам, травмам кистей рук, сосудистой хирургии, младенческой хирургии, детской нейрохирургии. С этими проблемами нужно обращаться в другие лечебные учреждения.

– В какой области хирургии у вас есть особые выдающиеся достижения?

Хирургия – направление, которым мы особенно гордимся. В ряде случаев наши специалисты брались за оказание помощи пациентам, которым отказывали в крупных областных или республиканских городах. Наше же лечение завершилось положительным результатом.

Особо трудоемкая хирургия – операция на печень, которые в ТГКБ № 5 проводит доктор медицинских наук, хирург с мировым признанием Бахтияр Мадатович Рахимов. Причем я имею в виду не только саму операцию, но и послеоперационный период выживания пациента. Здесь должен быть высокий уровень хирургического мастерства и врачебной помощи при проведении интенсивной терапии. Необходимо применение сложной взаимосвязанной технологии на всех этапах лечения: без нее таких пациентов выводить не всегда представляется возможным. Высокий уровень последовательного ведения по-

добных больных позволяет нам добиться результатов почти мирового уровня в этой области.

Еще могу привести пример достижения в челюстно-лицевой хирургии. Полгода назад на одной из конференций мы демонстрировали результаты лечения травмы лицевого черепа. Говоря бытовым языком, в результате ДТП у человека была снесена половина лица. Его облик был обезображен настолько, что пациенту было сложно появляться на улице.

С помощью технологий, разработанных в партнерстве с Тольяттинским госуниверситетом, нам удалось создать трехмерную модель недостающей части лица и по специальным расчетам сделать необходимые конструкции и импланты, с помощью которых лицо было восстановлено. Демонстрация фотографий этой работы заслужила высокую оценку у специалистов. Специалисты высказывали мнение, что продемонстрирован высочайший уровень работы в этом направлении.

– А в детской травматологии? Здесь есть примеры уникальных операций?

– У нашей больницы большой опыт операций на позвоночнике при таком заболевании, как сколиоз, в результате которого у детей появляется горб. Подобный горб – это не только внешний косметический дефект. Это искривление начинает сказываться на спинном мозге, межпозвоночных дисках, на расположении внутренних органов и их возможности нормального функционирования. Руководит этим направлением к.м.н. Дмитрий Владимирович Колчин. Мы очень рады, что, сделав сложные операции, помогли детям изменить их судьбы. Многие из них уже сами стали родителями.

– То есть при таких операциях вам удается достигнуть полного выздоровления?

– Практически да. Линейность позвоночника в определенных осях стандартизована почти до нормы. И эти люди не чувствуют себя инвалидами.

– Давайте поговорим об офтальмологии. На какой области этого направления вы сконцентрировали свои усилия?

– Наши усилия направлены на лечение наиболее распространенных заболеваний – катаракты, глаукомы, макулодистрофии – и свою задачу видим в том, чтобы этот вид помощи был на высочайшем, я бы сказал, мировом уровне. Для этого наши специалисты постоянно обучаются, а мы пополняем наш парк необходимым технологическим оборудованием. Плюс все методы, которые существуют в мире, используются у нас. Но, к сожалению, из-за того, что Тольятти имеет определенную специфику, связанную с одновременным старением значительного числа жителей, произошел резкий скачок потребности в лечении этих заболеваний. Мы стараемся сделать все для того, чтобы решить эту проблему, но образовалась очередь по услугам ОМС – более года. Есть очередность даже на платные услуги.

Можно, конечно, записаться на операцию заранее, если пациент страдает, например, сахарным диабетом.

– Есть ли у вас какая-то программа помощи детям с сахарным диабетом?

– Проблема заключается в том, что дети в основном болеют первым типом сахарного диабета – они инсулинозависимые. Отпускать таких ребят в детские или спортивные лагеря, возлагая всю ответственность только на них самих, было бы неправильно. И долгое время они оказывались за бортом многих социальных проектов, так как должны постоянно находиться под наблюдением родителей. Мы решили сделать для них что-то наподобие летнего лагеря-школы при нашем отделении реабилитации «Лесной голосок». Уже второй год в этом центре их учат специалисты, ребята контролирует эндокринолог, они включены в социальную программу и

**Наши специалисты постоянно обучаются, а мы пополняем наш парк необходимым технологическим оборудованием. Плюс все методы, которые существуют в мире, используются и у нас.**

получают столь важное общение друг с другом. В центре их кормят каждые два часа, причем соблюдается диета, близкая к идеальной. Первые отзывы были восторженными, ждем результатов второго года. Мы рады, что смогли реализовать эту инициативу, сейчас заканчивается первый заезд этого года.



Владимир Козлов: «Современные требования к лечению таковы, что препараты и методики должны подойти как ключик к замку. Если выбрать не тот ключик, то можно долго и упорно лечиться без определенного результата».

– Давайте продолжим детскую тему. Какие еще уникальные возможности для этой категории пациентов может предоставить ГБУЗ СО «ТГКБ № 5»?

– Любая жизнь человека начинается с рождения. У нас работает самый крупный роддом в стране, который принимает более 7 тыс. родов в год. Большое количество детей рождается недоношенными, часто эти дети могут отставать в физическом или нервном развитии, поэтому мы уже несколько лет назад организовали отделение катамнеза, в котором после рождения в течение первого года их жизни помогаем им созреть, адаптироваться к окружающей обстановке, и мы видим, как детишки, за которых мы волновались, в результате нашей совместной работы с родителями становились полноценными детьми.

Мы пошли дальше и открыли в отделении реабилитации дневную группу для мам с детьми, и уже есть хорошие примеры, когда в результате пребывания у нас всего в течение двух недель ребенок в возрасте года двух месяцев начал ходить на глазах у отчаявшейся мамы. И это уже наши методики, разработанные на основании опыта работы с недоношенными детьми, исходя из того, что мы видим, как мало на сегодня здоровых рожающих женщин. Мы принимаем меры и очень гордимся этими достижениями.

– Есть мнение, что сегодня нет хороших диагнозов – люди сдают массу анализов, проходят обследования, а диагноз поставят сразу не могут. Почему так происходит?

– Сегодня достаточно широкий спектр диагностических возможностей. Но в первую очередь необходимо клиническое мышление врача. Анализы отвечают на вопрос, который задает врач, подтверждается его версия или нет о том или ином диагнозе. Анализы могут нам сказать о степени поражения того или иного органа или системы, ответить, какова динамика заболевания и есть ли ответ на наше лечение, позволить убедиться, какая разновидность заболевания.

**Наши специалисты постоянно обучаются, а мы пополняем наш парк необходимым технологическим оборудованием. Плюс все методы, которые существуют в мире, используются и у нас.**

Если бы врач не задумываясь назначал все анализы, искал по ним патологию и из этого ставил диагноз, то нам пришлось бы сделать гигантское количество исследований, и не факт, что диагноз будет поставлен правильно, ведь отклонения по какому-то из анализов могут быть причиной сотни

заболеваний. Поэтому принципиально важно клиническое мышление врача. Если анализы или исследования не подтверждают версию врача – это тоже хорошо, значит нужно другое исследование и новый виток рассуждений, именно это говорит о мастерстве врача. Современные требования к лечению таковы, что препараты и методики должны подойти как ключик к замку. Если выбрать не тот ключик, то можно долго и упорно лечиться без определенного результата.

Большую роль при поиске заболевания и его лечения играет доверительное сотрудничество с врачом, правильные отношения с ним. Чаще всего такими людьми являются участковые врачи, врачи общей практики, а теперь уже и частные терапевты, кто может себе это позволить. Именно к ним приходят люди с первыми жалобами, и они потом выстраивают схему поиска лечения, опираясь на мнения узких специалистов и исследования. Некоторые этой схемой пренебрегают, а потом кругами ходят только по узким специалистам. Некоторые обижаясь на то, что им не дали бесплатные талоны и перестают общаться с участковым терапевтом.

Не стоит пренебрегать сотрудничеством с участковым врачом, ведь именно к нему потом, в случае тяжелого заболевания, придется идти за направлением для квоты в федеральные центры, оформлением документов для инвалидности, получением обезболивающих препаратов и многим другим, что сопровождает больного человека. Дружите со своими участковыми врачами, цените их, выполняйте все их предписания, не стесняйтесь уточнять и расспрашивать – именно такие доверительные отношения помогают ставить диагнозы. Не забывайте о такой возможности, как получение второго мнения.

– А сколько онкобольных состоит сегодня на учете в ГБУЗ СО «ТГКБ № 5»?

– Более 20 тыс. человек.

– Для нашего города это большая цифра?

– В 2010 году было 10 тыс. Не только мы, весь мир отмечает рост онкозаболеваний, более того, рак молодеет. Не всегда рост раковых заболеваний можно объяснить простыми вещами. Я бы заказал какое-то серьезное исследование, чтобы ответить на вопрос, почему в Тольятти такой высокий показатель заболеваемости раком. В нашем городе сложилась странная ситуация: у нас самая высокая заболеваемость в РФ, при этом средний возраст жителей немного меньше, чем средний возраст россиян, и это заставляет думать, что

что-то здесь не то, экология? Однако нет подтверждающих исследований.

Новые технологии лечения, которые мы используем, не просто позволили продлить жизнь – многие онкобольные живут полноценно и умирают часто вообще от других заболеваний. Мы не устаем повторять, что при этом заболевании важно его раннее выявление, и тогда методы лечения используются не-

**Статус клинической больницы присваивается такому учреждению здравоохранения, которое сотрудничает с медицинским университетом и в котором ведутся научные виды деятельности.**

дорогие и не понадобятся очень дорогостоящие препараты для химиотерапии, на которые у нашей больницы средств недостаточно. Поэтому своевременно беспокоиться по поводу различных раков нужно обязательно, государство не может спасти всех граждан в случае позднего обнаружения заболевания.

На территории больницы работают две онкополиклиники, где мы осуществляем диспансеризацию таких больных. Именно у нас они наблюдаются. Конечно, как и в любом направлении медицины, здесь тоже можно совершенствоваться. Очень многое зависит от материальной базы, и мы надеемся, что уже в сентябре первые больные получат позитронно-эмиссионную томографию – ПЭТ. В этом направлении мы даже немного опережаем Самару, хотя стартовали на два года позже нее.

– Инфекционное направление очень важно для города. Расскажите о работе, которая проводится в этой сфере.

– Круг задач по инфекции за последний год расширился: к нашей структуре была присоединена инфекционная больница в поселке Шлюзовом. И если раньше в городе было два таких учреждения, то сегодня вся ответственность за лечение инфекционных заболеваний в Тольятти – это ответственность нашей больницы. Сейчас все функционирует в штатном режиме.

Думаю, в будущем нам удастся придать этой больнице новые возможности. В частности, планируется восстановление отделения сестринского ухода, нуждаемое в нем высокая. Это отделение создается для людей, которые не требуют специального лечения, но в то же время не могут себя самостоятельно обслуживать, а родственники не всегда могут им помочь.

Кроме того, на территории больницы в Шлюзовом будет открыто паллиативное отделение ВИЧ-инфицированных больных. Паллиативная помощь – не лечебная, она улучшает состояние безнадежных больных и ее невозможно обеспечить в домашних условиях. Плюс в

Шлюзовом откроется еще один СПИД-центр для жителей Комсомольского района. В СПИД-центре, расположенном на нашей территории, сегодня стало слишком тесно: пациенты приезжают к нам со всего города, их очень много. А это тоже вид диспансерного наблюдения. Люди должны регулярно приходить на встречу с доктором, проходить определенные виды диагностики. Когда врач работает в пейнтоте, возникает множество нюансов, в том числе социальных.

– Насколько эффективно сегодня идет лечение таких пациентов?

– При условии, что пациент с ВИЧ-инфекцией правильно принимает все препараты, он живет нормальной жизнью и никогда не достигнет состояния, при котором попадают в паллиативное отделение. У нас 98% детей от ВИЧ-инфицированных матерей рождаются здоровыми. Исключение составляют так называемые «диссиденты» – те, кто отрицает наличие этой инфекции. Увы, это не становится уроком для других – все хотят испытать судьбу сами.

– Откуда взялось движение диссидентов?

– Когда проблема ВИЧ возникла, выявили сначала не возбудителя, а необычные антитела. И нашлись теоретики, которые стали говорить, что ВИЧ не существует. Но сегодня появились новые виды диагностик и новые возбудители вирусов. Помимо вирусов, существуют еще прионы, которые можно назвать «обломками вирусов», и они тоже считаются инфекционным заболеванием. Поступают столетней давности не всегда корректные – наука ушла далеко вперед. И когда стоит вопрос жизни и смерти, стоит довериться врачам.

– Тольяттинцы привыкли считать ГБУЗ СО «ТГКБ № 5» лучшей по оказанию медпомощи и часто по любому поводу идут к дежурным врачам больницы. Как вы справляетесь с этим потоком?

– Это происходит везде: в инфекции, терапии, хирургии, педиатрии. Люди не смогли или не захотели попасть на прием к участковому терапевту, к лору или им оказали недостаточно полную помощь в травмпункте, и они направляются к дежурному врачу. Но мы специализированная больница, и наша задача – лечение и проведение специальных видов диагностики.

Конечно, если пациент попадает в тяжелом состоянии, мы его госпитализируем и проведем весь комплекс лечения. Но если мы возьмем на себя всех амбулаторных пациентов города и начнем ими заниматься последовательно и глубоко, то вынуждены будем остановить специализированную помощь. Невозможно объять необъятное. Мы достаточно «узко заточены», оказываем стационарную помощь тяжелым больным, тем, лечение которых невозможно без применения специального медицинского оборудования или наблюдения врача. Часто вместо того чтобы работать по своей специальности и решать текущие проблемы, наши врачи принимают на себя амбулаторный «судар». Самое печальное, что мы ничего не можем с этим сделать и не можем отказать в приеме. Это огромнейшая проблема.

– А для чего тогда у вас существует 21-й кабинет?

– Мы специально открыли его для оказания платных консультационных и диагностических услуг, для того чтобы пациенты могли получать высокопрофессиональные консультации и назначения. Это отдельная тема для разговора и ее надо будет обязательно для читателей нашей газеты раскрыть. Мы сегодня частично поговорили о наших терапевтических возможностях, и лучше об этом вам расскажет заместитель главного врача по терапии Екатерина Юрьевна Зубанова в одном из следующих номеров.

– Какой, с вашей точки зрения, будет медицина будущего?

– На мой взгляд, она будет связана с генетическими исследованиями, которые смогут прогнозировать у человека возможные заболевания, развивающиеся из-за образа жизни и особенностей поведения. Ожидая и создание инженерно-генетических лекарственных веществ. Сложные формулы, которые будут встраиваться в вирусы или геном человека или, наоборот, вырезать какой-нибудь участок из генетического кода. Такие работы уже ведутся. Во всем мире общество с каждым годом должно тратить все больше денег на медицину, и Россия не исключение. Получит свое развитие трансплантология.

Один академик, живший в 1960-е годы, сказал, что на продолжительность жизни медицина влияет только на 10%, а все остальное – это образ жизни и экология. Трудно спорить с академиком, но я считаю, он был не прав. Если бы не медицинские технологии, мы бы никогда не достигли той продолжительности жизни, которая сегодня существует в мире. Если даже сравнить то время, когда были сказаны эти слова, и настоящее, можно увидеть, что продолжительность жизни заметно увеличилась. Так что сегодня именно медицина является фактором, который в современном обществе обеспечивает продолжительность жизни.

# Виктор Энс, ОАО «Приморское»:

«Я всегда считал, что «Вега» должна быть достроена людьми нашего поколения»

Ветеран АВТОВАЗа, соратник Исакова, Каданникова, Николаева, Вильчика, гендиректор ОАО «Приморское» Виктор Энс в интервью «ПН» рассказывает об особенностях строительного процесса в советское время, о сложностях, которые пережил АВТОВАЗ в период 2000-х, своем увлечении футболом и причинах строительства «Веги», а также о процессах, которые происходят сегодня на заводе и в Тольятти.

**Федор Григорьев**  
office@ponedelnik.info

– Виктор Борисович, как вы попали в Тольятти?

– Впервые я приехал в город (тогда еще Ставрополь) после службы в армии в 1962 году в гости к сестре и влюбился в Волгу, Жигули. В 1966-м я переехал сюда жить, работать, а когда начали строить Волжский автозавод, устроился работать геодезистом УКСа «Гражданский».

– Ваша карьера, надо признаться, весьма впечатляет. С чего вы начинали и к чему пришли?

– Был 1967 год – начало строительства завода и Автозаводского района. Отдел генплана УКСа выносил в «натуру» объекты жилья и соцкультбыта, инженерные сети, дороги контролировал и вел исполнительный генплан. Работа была интересной, но малооплачиваемой.

Одновременно я учился в Тольяттинском политехническом институте. В 1968 году был переведен в управление оборудования – инженером. Управление обеспечивало поставку инженерного и технологического оборудования по проектам завода и города. Я отвечал за комплектацию объектов города, участвовал в заседаниях штабов, которые вели первые руководители КГС и автозавода, а с вводом в эксплуатацию Дворца спорта в 1975 году перешел туда главным инженером.

Так началась моя работа в коммунальном хозяйстве АВТОВАЗа, где я трудился до 2003 года, последовательно занимая различные должности – главный инженер управления «Соцкультбыта», главный инженер жилищно-коммунального управления, начальник ЖКУ, заместитель генерального директора по жилищно-коммунальному хозяйству.

– Какие трудности вам пришлось преодолеть в процессе работы?

– Работа была сложной и ответственной. Кроме того, при социалистическом ведении хозяйства было множество различных служб, занятых контрольными

функциями с правом «казнить». Особенно усердствовали советские и партийные органы всех уровней – от районных до центральных. Жилищно-бытовые вопросы были центром притяжения их усилий, а в условиях дефицита ресурсов, необходимых для содержания жилого фонда и объектов соцкультбыта, выполнение плановых, регламентных работ и всех видов ремонтов было очень сложным. К 1985 году объем объектов жилья и социального комплекса, введенных с огромным количеством недоделок и откровенного брака, превалил все допустимые нормы.

За ввод объектов в сроки и в плановых объемах отвечали все, и не секрет, что вводились объекты с неполной строительной готовностью, а затем участники строительного процесса исчезали или уходили от ответственности, а эксплуатационные организации вынуждены были принимать на себя издержки этого процесса.

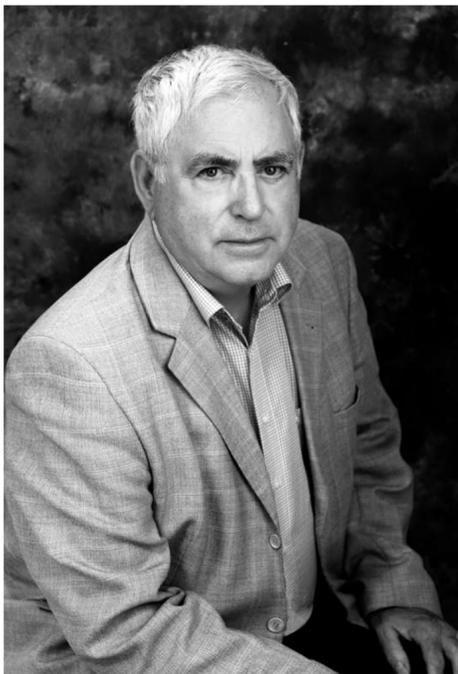
Нам в этом отношении удалось наладить работу с подрядными организациями. Кроме того, мы создали свои мощности по всем видам ремонтов – кровли, межпанельных швов, внутридомовых инженерных сетей, подъездов и аварийных квартир и к 1989 году преодолели сложную ситуацию.

Кроме того, решением гендиректора АВТОВАЗа было организовано строительство дополнительных мощностей по тепловым сетям – второй ввод теплотрассы от ТЭЦ ВАЗа

**Футбол может быть там, где есть болельщики. Я с тоской смотрел на трибуны, когда мы играли в высшей лиге: больше 2 тыс. человек на футбол не приходило.**

в Автозаводском районе; перемычки между вводами, позволяющие перераспределять в аварийных ситуациях мощности отопления и водоснабжения; станции повышения давления и т.д. Кстати, на этих мощностях город живет и развивается до сих пор.

– Сейчас многие уверяют, что приход фран-



Виктор Энс: «За долгие годы гостиница обросла всякими слухами, но, к чести строителей прежних лет, объект удалось сохранить, и все необходимые экспертизы показали, что гостиница может быть достроена. Что мы с командой единомышленников и сделали».

– Расскажите о проекте завершения строительства «Веги». Почему вы решили восстановить это заброшенное здание?

– С одной стороны, те, кто хочет работать в области автомобилестроения,

когда к руководству пришли менеджеры из «Рособоронэкспорта», начались годы кадровой чехарды. Заводом начали руководить вахтовым способом за неслыханные в прежние годы миллионные зарплаты прежние милиционеры, охранники, работники спецслужб.

Когда Renault-Nissan выкупил контрольный пакет АВТОВАЗа, мы все надеялись, что постепенно завод займет на рынке достойную нишу, но пока это

не получается. Серьезный анализ состояния дел сделан в одной из местных газет Юрием Целиковым.

– Сегодня в Тольятти действует много программ, нацеленных на выход города из монозависимости. Новым организациям дают льготы с условием, что они не будут работать в сфе-

рующую команду. Да, мы прошли в высшую лигу, но далось нам это тяжело.

Я вам откровенно скажу: Тольятти большой футбол не нужен – мы не футбольный город. Тольяттинцам глубоко наплевать на фут-

**К 1985 году объем объектов жилья и социального комплекса, введенных с огромным количеством недоделок и откровенного брака, превалил все допустимые нормы.**

бол, потому что здесь нет таких традиций, как, например, в Самаре. Футбол может быть там, где есть болельщики. Я с тоской смотрел на трибуны, когда мы играли в высшей лиге: больше 2 тыс. человек на футбол не приходило. А у нас 21 тыс. мест и стадион всегда пустой. Помню, только один раз трибуны были заполнены, когда приехал «Спартак». Еще на футбол ходила масса народа, когда там разыгрывалась автомобильная лотерея. Сегодня ситуация остается прежней.

– Расскажите о проекте завершения строительства «Веги». Почему вы решили восстановить это заброшенное здание?

– Стратегия гостиницы началась в 1968 году.

Объект оказался сложным, и к 1970 году пришло понимание, что в нужные сроки его ввести невозможно. Было принято решение ренансировать финансовые ресурсы и строительные мощности на возведение гостиниц «Волга» и «Жигули», которые были введены в эксплуатацию и обеспечили прием иностранных специалистов, участвовавших в монтаже и пусконаладке технологического оборудования на ВАЗе. Затем финансирование было вообще прекращено: по постановлению правительства строительство объектов спорта и культуры по всей стране было приостановлено, а ресурсы направлены на Олимпиаду-80 в Москве.

В 1980-е годы автозавод за счет своих средств продолжил возведение гостиницы. Примерно в 1989-м было создано советско-английское

предприятие «Лада-Лонро корпорейшн» с задачей ее достроить. Но по разным причинам сделать это не удалось.

Я всегда считал, что именно этот объект должен быть построен людьми нашего поколения, и когда завершил работу на заводе, приступил к реализации своих планов. За долгие годы гостиница обросла всякими слухами, но, к чести строителей прежних лет, объект удалось сохранить, и все необходимые экспертизы показали, что гостиница может быть достроена. Что мы с командой единомышленников и сделали.

– Как вы относитесь к назначению новым главой города Анташева?

– Хорошее событие. Сергей Александрович мне знаком по работе в ТЕВИСе. Потом я видел его в должности заместителя мэра, когда он отчаялся и ушел – если не хватает финансовых ресурсов и полномочий, работать очень сложно. Особенно трудно было Анатолию Николаевичу Пушкину – он попал в самое сложное время, когда разразился кризис, а потом еще ничейный лес сорвал. Мало кто знает, что в 2004–2005 годах государство изменило все законы по лесному хозяйству, ликвидировало лесхозы, чтобы расширить дорогу бизнесу, который занимался вырубкой леса и отправкой его за границу. Я считаю это серьезной ошибкой, если не больше. А у нас в городе виноватым оказался Пушкин. Достойный человек остался в памяти людей скверным управленцем. Не повезло. Дай бог Анташеву пройти свой путь достойно.

– С чем вы связываете будущее города?

– С людьми – их деятельностью в бизнесе, культуре, жизни города. Несмотря на трудности, которые в настоящий момент испытывает наш автопром, я связываю будущее города именно со стабилизацией ситуации на АВТОВАЗе и других промышленных предприятиях, с глубокой локализацией автомобильного производства на тольяттинских производственных мощностях, в том числе в особой экономической зоне.

## КАК У ЛЮДЕЙ

{ А вы как свою машину защищаете?



Нефть дешевеет, доллар дорожает, а благосостояние тольяттинцев стабильно ухудшается. Следствием такого положения дел становится усиление криминальной активности. На прошлой неделе ОБ ДПС сообщил, что за пять месяцев 2017 года в городе совершено 67 преступных посягательств на автомобильный транспорт. Самой большой популярностью у преступников пользуются LADA Granta (11 угонов) и LADA Priora (10 угонов). Владельцы иномарок становились жертвами угонов 19 раз. Полицейские сообщили, что автокражи чаще всего совершаются в темное время суток, машины исчезают из дворовых проездов и с неохранных парковок. «ПН» решил спросить читателей, как они заботятся о сохранности своих авто.

**Антон ОВСЯННИКОВ,** директор компании «Super Газ»:

– У меня новая и, откровенно говоря, дорогая машина. Я приобрел ее в кредит, что автоматически означает наличие страховки. Эта страховка позволяет мне вообще не волноваться об угоне. Оставляю машину там, где придется, а современная сигнализация, которую я установил, нужна лишь для дистанционного запуска двигателя. Если решат угнать – все равно угонят.

**Макс МАРКИН,** руководитель студии разработки Droid:

– У меня автомобиль Mazda 3. Страховка на него стоит бешеных денег, несоизмеримых с ценой машины, поэтому я приобрел и установил два охранных комплекса. Первый – сделанный местными кулибинскими замком на коробку передач. Второй – сложная, но при этом дешевая китайская сигнализация с отслеживанием местонахождения машины по GPS. Стоимость всех этих приспособлений в два раза дешевле, чем год КАСКО.

**Оксана МЕЩЕРЯКОВА,** директор филиала СПАО «РЕСО-Гарантия» в Тольятти:

– В наше непростое время, когда кражи машин стали, к сожалению, для некоторых граждан практически бизнесом, простому обывателю остается только самому заботиться о сохранности своего автомобиля. Один из наиболее эффективных способов обезопасить себя и свое имущество от преступных действий криминальных лиц – страхование. Мой автомобиль застрахован, и я точно могу спать спокойно.

**Георгий БЕЛИЦКИЙ,** директор компании «Эффективные технологии»:

– Моя машина в лизинге. Поэтому имеется полный набор – ОСАГО плюс КАСКО, блокираторы с сигнализацией. И свой гараж.

**Дмитрий ВЕЛИЧКО,** коммерческий директор ООО «Экспедиция»:

– У меня практически неутоляемый автомобиль – Skoda Yeti. За 2016 год по всей России украли всего лишь пять таких машин. Этот факт позволяет мне отказаться не только от страховки, но и от сигнализации. Машину паркую около подъезда. Как я сплю? Отлично! Очень спокойно!

Хлеб родного края!

**Край каравай**

www.thleb.ru

Нам важно знать ваше мнение о нашем продукте: 8 800 100 01 30

# Глобальное похолодание

## Кто виноват в массовом отключении горячей воды?

Начало лета 2017-го для многих жителей Автозаводского района неожиданно превратилось в самый настоящий «ледниковый период», о возможном наступлении которого «ПН» писал почти год назад: температура горячей воды в многоквартирных домах упала почти до 50 градусов, и, например, УК № 2 из-за многочисленных жалоб была вынуждена остановить ее подачу. Отключение затронуло более чем 20 домов. Плюс к этому жители еще девяти кварталов обращались с жалобами на низкую температуру теплоносителя. Кто несет ответственность за эту локальную катастрофу – на минувшей неделе «ПН» провел небольшое расследование.

Наталья Каратеева  
karateecan@mail.ru

Утро 5 июня в УК № 2 ЖКХ началось с многочисленных звонков и жалоб жителей Автозаводского района, проживающих в домах, которые обслуживает эта УК. Они сообщали о низкой температуре воды в квартирах и неработающих полотенцесушителях. Плюс к этому в системе горячего водоснабжения (ГВС) упало давление, что стало причиной прекращения подачи горячей воды на последние этажи домов. В УК зафиксировали, что неудовлетворительная подача горячей воды затронула на утро того дня восемь домов: Ленинский проспект, 36; Степана Разина, 42 и 52; бульвар Буденного, 17; Юбилейная, 79 и 83; проспект Степана Разина, 71 и 75.

Поскольку у ООО «УК № 2 ЖКХ» заключены договорные отношения на поставку горячей воды с филиалом «Самарский» ПАО «Т Плюс», который после реорганизации 2014 года является владельцем ТЭЦ ВАЗа, технический директор УК госпожа Ермохина направила телефонограмму представителю филиала Александру Пивцаеву. Вот цитата из этого документа: «Из-за отсутствия перепада давления и низкой температуры теплоносителя (64-62 °С на вводах в многоквартирные дома) невозможно предоставить качественную услугу по подаче ГВС. В связи с этим прошу срочно решить вопрос о принятии не-

обходимых мер для обеспечения рабочих режимов системы».

Ответа не последовало. Возможно, в «Т Плюс» – глобальной компании, объединяющей 61 электростанцию, 54 ТЭЦ, четыре ГРЭС и две ГЭС, – посчитали проблему слишком мелкой для мгновенного реагирования.

Спустя несколько часов ситуация ухудшилась: УК № 2 была вынуждена уже отключить поставку горячей воды в первые два дома восьмого квартала – на Юбилейную, 79, и Юбилейную, 83. Также ухудшились параметры в концевых домах в 36, 11-м, седьмом и шестом кварталах. Техдиректор УК отправил поставщику еще одну телефонограмму, датированную тем же числом, что и первая: «Повторно информирую вас, что вы не исполняете договорные обязательства: из-за отсутствия параметров по перепаду давления и, соответственно, циркуляции вынуждены отключить поставку ГВС на многоквартирные дома восьмого

**По мнению независимого эксперта сферы ЖКХ, технически вина за ситуацию лежит на ТЕВИСе. Это мнение, судя по всему, разделяют и в ПАО «Т Плюс».**

квартала. Также ухудшились параметры в домах трех других кварталов из-за некачественной услуги по подаче ГВС. От жильцов поступают многочисленные жалобы. В связи с этим прошу срочно решить вопрос о принятии необходимых мер для обеспечения рабочих режимов системы ГВС, в противном случае будем вынуждены



Изначально ТЭЦ ВАЗа, сети и поступающий по сетям энергоресурс были единым техническим комплексом. Когда комплекс разделили, стали возникать проблемы.

проводить в домах, не имеющих перепада давления, полное отключение горячего водоснабжения».

Ответа от «Т Плюс» снова не последовало. А 6 июня ситуация приобрела уже масштабный характер: без горячей воды остались почти 20 домов Автозаводского района. В тот же день гендиректор УК № 2 Александр Стрлячев отправил телефонограмму главе Тольятти Сергею Анташеву с

просьбой оказать помощь в восстановлении гидравлического и температурного режимов горячего водоснабжения МКД. «Параметры отсутствуют в концевых домах на вводах МКД: 36 квартала (Ст. Разина, 55, Ленинский 3, 13), 11 квартала (Ст. Разина, 63, 71, 75), 7 квартала (Ст. Разина 42, 52; Буденного, 17, Приморский, 20); шестого

квартала (Московский, 45, 51; Приморский, 32, 34, 36), пятого квартала (Ст. Разина, 22, 26; Ленинский, 18). В восьмом квартале отключены два дома из-за отсутствия перепада давления и низкой температуры теплоносителя на вводе», – говорится в письме. Обращение к городскому главе возымело необходимый эффект, потому что ПАО «Т Плюс» наконец-то ответило на срочные запросы, отправленные УК еще два дня назад: «Сообщаем, что теплосетевая организация «ТЕВИС» вывела в ремонт на период с 31 мая по 23 июня 2017 года подающий трубопровод тепловой сети 1-го ввода от ТЭЦ ВАЗа до ПНС-1, в связи с чем произошло ухудшение гидравлического и температурного режима объектов теплоснабжения Автозаводского района. По причине отсутствия в ПАО «Т Плюс» информации о выводе в ремонт участка трубопровода у теплоснабжающей организации не было возможности оперативно оповестить потребителей

тепловой энергии о снижении качества предоставляемой услуги».

Итак, после четырех дней коллапса на сцене появляется владелец городских сетей – ПАО «ТЕВИС». Тот самый ТЕВИС, которому до реорганизации принадлежали сети и сам энергоресурс.

Прежде чем перейти к обсуждению его роли в этой ситуации, стоит обратить внимание на один интересный факт: в ПАО «Т Плюс», состоящем в договорных отношениях с ПАО «ТЕВИС», в течение почти четырех дней не знали о начале ремонта участка трубопровода, из-за которого несколько тысяч жителей района остались без горячей воды.

Что могло помешать руководству «Т Плюс» направить в ТЕВИС телефонограмму с простым вопросом: «Что у вас происходит?» Об этом можно только догадываться.

А вот что нам ответил пресс-секретарь ПАО «Т Плюс» Андрей Хорин: «Обслуживание теплосете-

вых коммуникаций в Автозаводском районе Тольятти осуществляет ОАО «ТЕВИС». Вопросы целесообразно адресовать именно туда». Кроме того, Хорин добавил, что на ТЭЦ, принадлежащих «Т Плюс», «выполняется весь необходимый комплекс мероприятий по ремонту и обслуживанию генерирующего и вспомогательного оборудования, необходимый для поддержания надежности работы объектов».

Самой собой, «ПН» направил запрос и ОАО «ТЕВИС»: «Почему произошло отключение горячей воды в ряде домов Автозаводского района?» Ответ от организации поступил тогда, когда уже вертелся номер: «Согласно п. 6.2.13 Правил технической эксплуатации тепловых энергоустановок в процессе эксплуатации все тепловые сети должны подвергаться испытаниям на прочность и плотность для выявления дефектов не позже, чем через две недели после окончания отопительного сезона. Согласно п. 6.2.14 Правил при проведении испытания на прочность и плотность необходимо отключение от действующей сети испытываемого участка трубопровода. Программа проведения испытаний на прочность и плотность тепловых сетей согласована мэрией г.о. Тольятти в установленном порядке».

Ответ странный. Почему теплосетевая организация не упомянула, что, помимо испытаний, вывела в ремонт подающий трубопровод тепловой сети и почему забыла уведомить об этом «Т Плюс»?

По мнению независимого эксперта сферы ЖКХ, технически вина за ситуацию лежит на ТЕВИСе: «Так как в Автозаводском районе выполнена открытая система подачи теплоносителя, циркуляция в которой должна происходить из-за разности давления в подающем и обратном трубопроводе, создаваемой насосами на ТЭЦ ВАЗа и на повысительных насосных станциях ОАО «ТЕВИС», температура ГВС должна быть не ниже 60 °С на последней водоразборной точке – смесителе. В случае снижения параметров либо температуры до 63 °С на вводе в МКД, либо на одной из составляющих, поддерживающих перепады давления на концевых системах потребления горячего водоснабжения, останавливается циркуляция ГВС, в квартиры поступает горячая вода ниже 58 °С и не работает система циркуляции. На момент ЧП такая ситуация и наблюдалась».

ООО «БАЗИС»



ИЗГОТОВЛЕНИЕ  
ПЕЧАТЕЙ  
ШТАМПОВ

ЮРИДИЧЕСКИЕ  
УСЛУГИ  
СОЗДАНИЕ,  
ЛИКВИДАЦИЯ  
ЮР. ЛИЦ

г. Тольятти, Приморский бульвар, 22

topot08@mail.ru

35-06-49

Реклама

# Полный пакет финансового комфорта

Представьте себе банковский сервис, который позволяет получить в свое распоряжение пластиковую карту Visa Platinum, расплачиваться за приобретаемые товары и услуги по всему миру и еще при этом получать до 7,5% годовых на остаток на счете, куда можно легко переводить остаток средств с вашей карты. Думаете, это фантастика? Нет, подобную идею для своих клиентов реализовал БКС Премьер<sup>1</sup>. Причем это не просто карта, а целый пакет услуг<sup>2</sup>, позволяющий управлять своими финансами с максимальным комфортом.

Пакеты услуг – это комплексные предложения от БКС Премьер для тех, кто ценит свое время и деньги, любит путешествовать, совершает платежи и переводы, делает покупки в зарубежных магазинах и хочет получать процент на остаток средств на счете.

Суть пакета услуг заключается в том, что клиент получает широкий набор необходимых опций и сервисов. При этом значительную часть операций он может осуществлять, не выходя из дома или офиса, при помощи системы «БКС Онлайн»<sup>3</sup>, которая является удобным сервисом дистанционного управления личными финансами.

БКС Премьер предлагает клиентам оформить один из пакетов услуг – бесплатный «Директ»<sup>4</sup> с набором основных услуг и сервисов (мультивалютная банковская карта VISA Classic, бесплатный онлайн-банк<sup>5</sup> и др.), а также премиальные



пакеты «Премьер Базовый» и «Премьер Расширенный», которые бесплатны при поддержании определенного среднемесячного баланса<sup>6</sup>.

Пакет услуг «Премьер Базовый» предназначен для людей, которые предпочитают осуществлять расчеты в рублях, в долларах США, евро и при этом накапливать деньги<sup>7</sup>. В числе прочих услуг в состав пакета входит:

- премиальная карта Visa Platinum;
- конвертация валюты по курсу, близкому к биржевому<sup>8</sup>;
- переводы на счета в сторонних банках с минимальной комиссией<sup>9</sup>;
- до 6% годовых на остаток собственных средств<sup>9</sup>;

- бонусная программа: 0,5% от суммы покупок возвращается в виде баллов<sup>10</sup>;
- бесплатный полис для выезжающих за рубеж (страховое покрытие – до 35 000 EUR)<sup>11</sup>;
- открытие трех текущих счетов в рублях, долларах США и в евро.

**НАПРИМЕР:**

Вы отправляетесь в путешествие за границу или вам необходимо перевести деньги за границу родственникам, друзьям или заплатить за учебу в зарубежном вузе. Для того чтобы не терять на конвертации средств, просто пополните свой счет в долларах США или евро необходимой суммой за счет средств на рублевом счете.

Пакет услуг «Премьер Расширенный» предназначен для финансово грамотных людей, желающих пользоваться максимально широким спектром доступных опций. Уникальным предложением пакета является начисление до 7,5% годовых на минимальный остаток средств на накопительном счете.

**В ЧИСЛЕ ПРОЧИХ УСЛУГ В СОСТАВ ПАКЕТА ВХОДИТ:**

- премиальная карта Visa Platinum;
  - до 7,5% годовых на минимальный остаток средств по накопительному счету<sup>12</sup>;
  - бесплатные снятия наличных в банкоматах Банка<sup>13</sup>;
  - конвертация валюты по курсу, близкому к биржевому<sup>8</sup>;
  - бонусная программа: 1% от суммы покупок возвращается в виде баллов<sup>10</sup>;
  - бесплатный полис для выезжающих за рубеж (страховое покрытие – до 35 000 EUR)<sup>11</sup>;
  - выпуск карты Priority Pass и доступ в залы отдыха аэропортов<sup>14</sup>;
  - открытие трех текущих счетов в рублях, долларах США и евро.
- С пакетами услуг «БКС Премьер» ваши отношения с личными финансами станут более понятными и приятными. Полностью ознакомиться с условиями оформления и тарифами пакетов услуг можно на сайте банка [bcspremier.ru](http://bcspremier.ru).

**БКС Премьер**  
Тольятти, Новый проезд, 3  
телефон (848) 251-76-41  
[www.bcspremier.ru](http://www.bcspremier.ru)

Реклама  
Онлайн

(812) 401-64-64  
(495) 737-54-64  
(383) 227-64-64

[www.reklama-online.ru](http://www.reklama-online.ru)

Все виды рекламы. Все регионы РФ и СНГ



Пресса



Радио



Телевидение



Транспорт



Метро



ВТЛ/Промо



Интернет



Наружка



Лифты

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», с. Новосибирск, ул. Невзоровых-Давыдов, 104, ОГРН 1105476018361

<sup>1</sup>Название «БКС Премьер» используется Акционерным обществом «БКС – Инвестиционный Банк» (далее – Банк) (Генеральная лицензия ЦБ РФ № 101 от 15.12.2014 г., выдана без ограничения срока действия) в качестве коммерческого обозначения для идентификации оказываемых Банком услуг.

<sup>2</sup>Пакет услуг – комплекс продуктов и услуг Банка, предусмотренных Договором комплексного банковского обслуживания физических лиц (далее – ДКБО), тарифами Банка по обслуживанию физических лиц, заключивших ДКБО. Оформление пакета услуг осуществляется путем присоединения клиента к ДКБО, в рамках которого клиенту может быть оформлен только один пакет услуг.

<sup>3</sup>«БКС Онлайн» – корпоративная информационная система электронного документооборота, организованная Обществом с ограниченной ответственностью «Компания Брокер-КредитСервис», реализующая электронный документооборот в соответствии с Федеральным законом от 06.04.2011 г. № 63-ФЗ «Об электронной подписи», в которой Банк выступает Организатором сервиса.

<sup>4</sup>Жеодная стоимость пакета услуг не взимается.

<sup>5</sup>Подключение к системе дистанционного банковского обслуживания «БКС Онлайн» включено в пакет услуг.

<sup>6</sup>При среднемесячном балансе менее 300 000 руб. для регионов и менее 500 000 руб. для г. Москвы ежемесячная стоимость пакета услуг «Премьер Базовый» – 500 руб. При среднемесячном балансе менее 2 000 000 руб. для регионов и 3 000 000 руб. для г. Москвы ежемесячная стоимость пакета услуг «Премьер Расширенный» – 1500 руб. Понятие

среднемесячного баланса и порядок расчета среднемесячного баланса определены в ДКБО.

<sup>7</sup>ПАО «Московская Биржа».

<sup>8</sup>Внешний перевод через систему «БКС Онлайн» – 0,3% min 50 руб., max 250 руб. Внешний перевод в рублях РФ через Подразделение Банка – 0,5% min 50 руб., max 2500 руб.

<sup>9</sup>Страховые премии, выезжающих за рубеж, осуществляет ООО Страховая компания «Альянс» денежных средств на накопительном счете в рублях РФ при сумме минимальных остатков на накопительном счете:

– по 69 999,99 руб. – 0,1% годовых;

– по 500 тыс. руб. – 0,1% годовых;

– по 70 тыс. руб. по 499 999,99 руб. – 6,0% годовых.

Понятие минимального остатка денежных средств на накопительном счете в рублях определено в ДКБО.

<sup>10</sup>При выпуске карты Клиенту подключается бонусная программа «БКС Бонус». Максимальная сумма бонусов за календарный месяц не может превышать 4000 баллов. Подробная информация о бонусной программе указана в ДКБО.

– от 100 тыс. руб. по 299 999,99 руб. – 5,0% годовых;

– от 300 тыс. руб. по 499 999,99 руб. – 7,5% годовых.

Понятие минимального остатка денежных средств на накопительном счете в рублях определено в ДКБО.

<sup>11</sup>Обеспечение выдачи наличных денежных средств в банкоматах сторонних Банков (без учета комиссии стороннего Банка) 300 000 руб. включительно в месяц – не взимается, далее – 1% min 100 руб. / 3 USD / 3 EUR.

<sup>12</sup>Выдача пластиковой карты Priority Pass Клиенту осуществляется при выполнении одного из условий:

– оплата первой ежемесячной комиссии за обслуживание Пакета услуг, достижение Клиентом на начало очередного календарного дня указанной ниже суммы баланса, включающей пополнительные остатки денежных средств по всем счетам Клиента в Банке, а также Активы Клиента для клиентов, оформивших ДКБО в офисах Банка в г. Москва – от 3 000 000 рублей, для клиентов, оформивших ДКБО в офисах Банка в прочих городах – от 2 000 000 рублей. Стоимость посещения

VIP-залов Priority Pass определяется количеством компаний Priority Pass Limited и размещается на сайте [prioritypass.com](http://prioritypass.com). Банк определяет количество посещений (вылетов Клиента и сопровождающих его лиц) в соответствии с пакетом услуг, действующим в месяц, когда были совершены посещения. Все посещения сверх включенных в пакет услуг оплачиваются Клиентом. Учет количества посещений VIP-залов Priority Pass в год осуществляется в месяце, в котором был оформлен ДКБО или осуществлен перевод на соответствующий пакет услуг. В пакет услуг «Премьер Расширенный» включено два бесплатных посещения в календарный месяц, но не более 16 посещений в год.

# Культурные вопросы

В Тольятти увеличатся расходы на социальную сферу

На прошлой неделе на заседании городской думы депутаты рассмотрели корректировки бюджета, предложенные администрацией. Было принято решение об увеличении расходов на социальную сферу. В первую очередь изменения коснутся зарплаты работников городских учреждений культуры – согласно майским указам президента РФ, она должна соответствовать среднемесячному доходу от трудовой деятельности в субъекте РФ.

**Валерия Вавилина**  
valeriyavavilina@yandex.ru

## В РАМКАХ УКАЗА

Поправки поступили за несколько дней до заседания, однако дума пошла навстречу администрации – во внеочередном порядке был проработан весь пакет документов. Информация была предварительно проанализирована депутатами в ходе работы профильных комиссий накануне заседания думы.

Одним из главных решений в социальной сфере стало предоставление субсидий 15 муниципальным учреждениям культурной отрасли в рамках реализации Указа Президента Российской Федерации № 597 «О мерах по реализации государственной социальной политики». Как сообщил руководитель департамента финансов Григорий Гильгулин, с этой целью департаменту культуры дополнительно будет выделено 41,8 млн рублей. Таким образом, средняя заработная плата работника культуры в 2017 году должна стать на 3,5 тыс. рублей больше, чем рассчитывалось ранее, и составить 22,7 тыс. рублей вместо 19,11 тыс. рублей.

## НЕ ВСЬ ПЕРСОНАЛ

Однако порадоваться таким финансовым изменениям сможет не весь персонал. «При имеющейся численности сотрудников отрасли – 1,189 тыс. человек – в бюджете Тольятти необходимо было дополнительно предусмотреть 67 691 тыс. рублей», – отмечает депутат Думы Тольятти Максим Гусейнов.

И оказалось, что единственный способ увеличить зарплаты хоть кому-то, не привлекая при этом

**Руководителям учебных заведений остается надеяться, что в скором времени нынешняя модель финансирования школ все же будет изменена.**

дополнительных средств – реорганизация. До 1 сентября в муниципальных учреждениях культуры нашего города пройдут преобразования, в ходе которых общая численность сотрудников должна сократиться до 1,116 тыс. человек. Вспомогательный и частично административно-управленческий персонал культурной отрасли (водители, охранники и т.д.) останется без повышения. При этом всех «лишних»



Что касается городского хозяйства, оно получит «подпитку» из областной казны. В этом году запланировано выделить из областного бюджета на комплексное благоустройство внутриквартальных территорий 126 млн рублей.

сотрудников переведут в МКУ «Центрхозяйственно-транспортного обеспечения» и МКУ «Охрана общественного порядка».

нить майские указы президента и сэкономить для бюджета порядка 7 млн рублей.

## «ПОДПИТКА» ИЗ КАЗНЫ

Что касается городского хозяйства, оно получит «подпитку» из областной казны. В текущем году запланировано выделить 126 млн рублей из областного бюджета на комплексное благоустройство внутриквартальных территорий. Средства пойдут на ремонт и восстановление тротуаров, площадок для парковки машин, ливневой канализации, обустройство внутриквартального освещения. Кроме того, предусмотрены расходы на косьбу газонов на территориях общего пользования. Отметим, что по этому поводу жители достаточно часто обращались к депутатам, и при распределении бюджета на 2017 год изначально

предполагалось, что на развитие и благоустройство внутриквартальных территорий будет выделено порядка 170 млн рублей.

Кроме благоустройства, порядка 12 млн будет направлено на закупку продуктов питания для детей, отдыхающих в оздоровительных лагерях с дневным пребыванием. Помимо всего прочего, на 2018 год запланировано финансировать

**Департаменту культуры дополнительно будет выделено 41,8 млн рублей. Таким образом, средняя заработная плата работника культуры в 2017 году должна стать на 3,5 тыс. рублей больше, чем рассчитывалось ранее, и составить 22,7 тыс. рублей.**

строительства здания детского сада в 20 квартале Автозаводского района в размере 85,6 млн рублей.

## НЕ СМОГЛИ ПОГАСИТЬ

Еще 45 млн рублей из городского бюджета будут направлены отдельным муниципальным образовательным учреждениям на оплату расходов за топливно-энергетические ресурсы, согласно заключенным в 2017 году договорам с поставщиками. Здесь речь идет о сокращении финансирования учебных заведений города, а именно – оплаты коммунальных услуг в размере 10%. В последнее время в связи с сокращением финансирования школ города и учреждениям дополнительного образования и так приходилось самостоятельно изыскивать средства на коммунальные услуги из собственных доходов. Однако некоторые школы так и не смогли погасить задолженность перед ресурсопоставщиками. «При прежней администрации города у некоторых образовательных учреждений сформировалась задолженность по коммунальным платежам», – подчеркнул председатель думы Дмитрий Микель.

Как отметил в ходе пресс-конференции, состоявшейся 19 июня, глава администрации Тольятти Сергей Анташев, сейчас чиновники прорабатывают вопрос о снижении размера оплаты расходов учебных заведений с 10 до 7%. Однако итоги рассмотрения вопроса пока неизвестны. Руководителям учебных заведений остае-

тся надеяться, что в скором времени нынешняя модель финансирования школ все же будет изменена.

# НОВОСТИ СО ВСЕГО СВЕТА ОТ АННЫ РОМАНОВОЙ Радио 106,9 FM

Чего нельзя делать за столом в разных странах

Правильно вести себя за столом – целая наука, и для того чтобы узнать все тонкости этикета, человеку понадобится не один год. И все равно этого будет недостаточно: ведь в разных странах разные правила.

- В Чили нельзя есть руками. То есть в руки нельзя брать вообще ничего, что потом отправляется в рот. Даже пиццу или бутерброды культурный чилиец будет поглощать при помощи ножа и вилки.
- В России никто не поставит на стол пустую бутылку. И хотя мало кто знает, что это за примета, но все твердо верят, что ничего хорошего она не сулит.
- В Италии просьба принести дополнительный сыр будет воспринята как попытка сказать повару или хозяйке дома о том, что они не умеют готовить.
- В Танзании совершенно недопустимо приходить на ужин ввремя. Приличные люди опоздают как минимум на 15–20 минут. Иначе вы можете застать хозяев в приготовлении, а это значит оказать на них неприятное давление.
- Если вы попросите соли, в большинстве греческих семей вам никогда не дадут солонку в руки, а поставят на стол на некотором расстоянии. Так что тянуться за солонкой вам придется самим.
- В Тейнвилле, штат Джорджия, жареную курицу можно есть только руками – это закон штата. Был случай, когда 91-летнюю женщину чуть не арестовали, когда она во время застолья попыталась подцепить кусочек курицы вилкой.
- Японцы никогда не передают еду палочками, даже

если они совершенно чистые или новые, опасаясь наклепать беду на всех сидящих за столом. Дело в том, что в Японии палочками не только едят. Ими еще и подбирают из пепла кости усопшего после кремации. Так что если что-то из еды надо передать, японцы могут передать только все блюдо целиком.

- В Китае ни в коем случае нельзя перевернуть рыбу, лежащую на тарелке. Считается, что рыбаки, которые поймали эту рыбу, могут перевернуться в море на своей лодке, когда в следующий раз выйдут на промысел.
- Практически во всех странах Юго-Восточной Азии лапша – это не только второй по значению продукт после риса, но и символ долгой жизни. Вот почему она такая длинная. И вот почему ее ни в коем случае нельзя ни резать, ни откусывать. По мнению жителей этого региона, вы таким образом укорачиваете себе жизнь.



# Потусторонняя арифметика Кладбищенская история

Куда деваются тольяттинские покойники

Судя по результатам опросов различных социологических служб, все больше россиян хотят, чтобы после смерти их тело было предано огненному погребению. 25% опрошенных выбирают кремацию, считая ее дешевой процедурой. Других пугает мысль, что их тело будет разлагаться в земле. А многие респонденты заявили, что предпочтут урну муниципальному кладбищу из-за царящего там уныния. В Тольятти крематория нет, зато кладбищенского уныния и разлуки – хоть отбавляй. Вот покойники и убегают.



Из официально умерших в прошлом году 5,8 тыс. тольяттинцев захоронены на муниципальных кладбищах числятся только 3,6 тыс. Куда же делись еще 2,2 тыс.?

**Федор Григорьев**  
office@ponedelnik.info

Складывается следующая ситуация: из официально умерших в прошлом году 5,8 тыс. тольяттинцев захоронены на муниципальных кладбищах числятся только 3,6 тыс. Куда же делись еще 2,2 тыс.? Эта потусторонняя арифметика обсуждалась на прошлой неделе в городской думе.

Депутат Бобров рассказал о покойниках, которые «разошлись» по коммерческим и сельским кладбищам. И те уже не справляются с нагрузкой – так, на Подстепкинском и Приморском кладбищах хоронить попросту негде.

Спрашивается, почему тольяттинцы бегут прочь от муниципальных могил?

**Многие тольяттинцы выражают желание быть крематорными. И это возможно, хотя своего крематория в городе нет.**

Отвечая на этот вопрос, заместитель МУП «Спецкомбинат» Поликарпова предположила, что, возможно, кому-то удобнее хоронить на коммерческих кладбищах. Например, Тольяттинское

городское кладбище на Обводном шоссе ближе к Автозаводскому району, чем «Тоазовское» (Поволжское). Кроме того, по словам чиновницы, многие недовольны тем, что «Тоазовское» кладбище находится в лесу.

Но проблема все же глубже, чем сомнительная гидрофобия: кладбище, расположенное на Поволжском шоссе, не только неудобно с точки зрения логистики, но и мало пригодно для захоронения и последующего посещения могил родственниками. Асфальтовые дорожки присутствуют только между захоронений первой, второй и третьей очереди, но на этой территории места для погребения больше нет.

Доступная же для организации новых могил четвертая очередь совершенно не обустроена. Отсутствие забора и дорожек делает ее территорию похожей на стихийное место погребения.

ния, по которому к тому же сложно передвигаться на транспорте – машины попросту застревают в песке.

Глава департамента городского хозяйства Ерин не стал скрывать, что состояние четвертой очереди – стыд и позор. «За многие годы мы не выделили ни копейки ни на проектирование кладбища, ни на обустройство. Даже забора нет! – ругался он. – Поэтому люди и выбирают другие кладбища. Но нас почему-то никто не слышит. Когда мы утверждаем бюджет, нам режут средства и говорят: хватит вам на уровне предыдущего года».

Постойте, но ведь «Тоазовское» не единственное муниципальное кладбище города. Зачем везти усопшего в Подстепки, когда рядом более-менее ухоженное Федоровское или всеми любимое Банькинское? Увы, попасть туда не так просто. Оба этих кладбища официально не принимают покойников, кроме как в семейные могилы. Правда, есть еще один вариант – заплатить.

Погребение, вообще, не обходится без серьезных финансовых вложений. Официально родственники усопшего платят только за ритуал и сопутствующие товары, а земля выделяется муниципалитетом бесплатно. Но, как рассказывают в соцсетях пережившие горе тольяттинцы, кладбищенские работники взимают плату и за землю. Один из пользователей сообщил, что за место на Банькинском кладбище у семьи покойного запросили 32 тыс. рублей. Но особенно раздражает горожан, что и необустроенная «тоазовская» могила обойдется в 8 тыс. Неудивительно, что многие выбирают симпатичное сельское кладбище, хотя и там тоже недешево. Так, погребение на кладбище поселка Приморский стоит 30 тыс. рублей.

А какие альтернативы? Многие тольяттинцы выражают желание быть крематорными. И это тоже возможно, хотя для проведения процедуры умершего придется везти в подмосковный город Балашиху – ближайший населенный пункт с крематорием. В организации перевозки может помочь «Спецкомбинат».

«Нива» осталась без компенсаций

Почти десять лет длился спор между администрацией города и ЗАО «Нива», предметом которого являлся участок земли Тольяттинского городского кладбища, расположенный северо-восточнее села Тимофеевка. Сложные отношения истца и ответчика плюс желание коммерческой организации извлечь выгоду из этой ситуации сделали процесс долгим и запутанным. Точку в деле поставил Верховный суд: город выкупит участок по рыночной цене без уплаты компенсации ЗАО.

**Екатерина Шилова**  
office@ponedelnik.info

Как следует из материалов дела, в 2001 году администрацией Тольятти и ООО «ТГК» (Тольяттинское городское кладбище) был заключен инвестиционный договор, предметом которого стало предоставление права на строительство и дальнейшую эксплуатацию комплекса похоронного назначения на участке площадью 100 га, расположенного северо-восточнее села Тимофеевка. В 2003 году мэрией, ТГК и СХ ЗАО «Россия» (ныне «ЗАО «Нива») был заключен договор безвозмездного срочного пользования земельным участком, согласно которому СХ ЗАО «Россия» («Нива») предоставило ТГК участок сроком на один год.

Распоряжением мэра Тольятти от 2003 года ТГК было разрешено производить захоронения на данном городском кладбище. В 2007 году преемник СХАО – ЗАО «Нива» – внезапно обеспокоилось состоянием безвозмездно переданных ТГК земель, на которых производились захоронения. «Нива» подала иск в арбитражный суд, который при-

**ИСТЕЦ:** АДМИНИСТРАЦИЯ ТОЛЬЯТТИ  
**ОТВЕТЧИК:** ЗАО «НИВА»  
**ПРЕДМЕТ СПОРА:** КЛАДБИЩЕ И 7,4 МЛН РУБЛЕЙ



Стоимость земельного участка на Тольяттинском городском кладбище оценили в 133 млн рублей.

ская лаборатория судебной экспертизы». Вывод рыночная стоимость земельного участка – 133 млн рублей.

«Нива» не согласилась с такой ценой и потребовала добавить 7,4 млн рублей до несенных убытков. Администрация Тольятти обратилась в арбитражный суд с иском о прекращении права собственности ЗАО на земельный участок площадью 588 301 кв. м, расположен-

**В течение двух лет «Нива» пыталась оспорить это решение и отсудить себе дополнительные 7,4 млн рублей.**

ЗАО «Нива» в муниципальную собственность земельного участка и о направлении в адрес ЗАО проекта договора о приобретении городом спорной земли.

В целях определения выкупной стоимости участка сторонами были представлены отчеты о его оценке. Определением арбитражного суда Самарской области от 3 марта 2015 года по делу назначена экспертиза, которая проводилась ФБУ «Самар-

двух лет «Нива» пыталась оспорить это решение и отсудить себе дополнительные 7,4 млн рублей. По мнению юристов ЗАО, «поскольку изъятие земельного участка фактически совершенно до заключения соглашения о выкупе, истец обязан возместить обществу убытки, связанные с таким изъятием».

Точку в споре поставил Верховный суд РФ в конце весны 2017 года. Судья Борисова, изучив кассационную жалобу ЗАО «Нива» на постановление арбитражного суда Поволжского округа от 2 февраля 2017 года о прекращении права собственности на земельный участок путем выкупа с выплатой компенсации, отказала «Ниве» в ее удовлетворении. «Поскольку приведенные заявителем доводы не подтверждают существенных нарушений норм материального и процессуального права, жалоба не подлежит передаче для рассмотрения в заседании Судебной коллегии Верховного суда РФ», – говорится в решении судьи. Рассмотрение дела завершено.

# Александр Федосеев, Клиника доктора Федосеева:

«Нас ждет цифровая революция в стоматологии»

Александр Федосеев в открытом интервью «ПН» рассказал об уникальных событиях международного симпозиума по эстетической стоматологии, который только что завершился в Сан-Диего, раскрыл основное направление, в котором будет развиваться мировая стоматология, и поделился технологическими новшествами и идеями, которые уже применяются в его клинике.

Наталья Каратеева  
karateevan@mail.ru

– Александр Яковлевич, на днях вы вернулись с Международного симпозиума по эстетической стоматологии, который прошел в Сан-Диего (США, Калифорния). В чем особенность этого события, какие новые тренды стоматологии вы привезли оттуда?

– XXV Международный симпозиум по керамике стал настоящей квинтэссенцией возможностей мировой стоматологии. Это событие является одним из самых масштабных мероприятий для хирургов, ортопедов и зубных техников – на нем представляют самые последние достижения в области эстетической стоматологии, зубно-протезирования и имплантологии. В качестве докладчиков были приглашены ведущие мировые эксперты (как американские, так и европейские), которые продемонстрировали клинические и технические возможности современной стоматологии.

На симпозиуме обсуждали три основных вопроса: какие новые технологии могут быть эффективно использованы сегодня, как можно внедрить современные технологии в практику, какие из имеющихся технологий следует продолжать использовать, а от каких можно отказаться?

Лично меня всегда вдохновляет общение с лучшими стоматологами и зубными техниками, которые демонстрируют потенциал новых технологических достижений и перспективы развития этой области знаний, а на этом симпозиуме были настоящие гурь стоматологии – Мауро Фрадеани, Паскаль Манье, Галип Горель и большая плеяда американских дантистов. Каждый делился своим богатым опытом, клиническими случаями, наработками, и это было бесценно, ведь собрать 25 лучших мастеров эстетической стоматологии со всего мира достаточно сложно.

По мнению ведущих специалистов, выступавших на симпозиуме, прогресс неумолим и будущее за цифровой стоматологией – более высокотехнологичной, оперативной и точной в лечении и эстетике. Я наконец-то лично смог пообщаться с Мауро Фрадеани – его книга «Эстетическая стоматология» стала для меня настольной. Теперь мы собираемся посетить клинику Фрадеани в Италии и перенять его опыт.

– Как на симпозиуме была раскрыта тема цифровой стоматологии?

– В стоматологии грядет цифровая революция, и ее начало было продемонстрировано в Сан-Диего. Конечно, это вызывает беспокойство и врачей, и в большей степени зубных техников, поскольку фактически работу за них уже в ближайшем будущем станут делать роботы – 3D-принтеры. Аппараты выполняют задачи значительно лучше людей, и качество такой работы на порядок выше. Коронка изготавливается с высочайшей точностью (до десятой доли миллиметра), при этом переход ткани зуба в коронку практически идеален.

**Цифровые технологии, о которых говорили на конгрессе, уже пришли в нашу клинику. Например, можем сделать зуб за час: сканируем полость рта, моделируем – и наш пациент выходит сразу с коронкой или виниром.**

Впервые на этом симпозиуме я увидел прототип робота, который ведет лечение полости рта. Сейчас проводятся его клинические испытания, и скоро робот будет представлен в западных клиниках.

– Вы привезли новые идеи, которые хотелось бы применить у себя на практике?

– Конечно, я почерпнул много идей и направлений для развития, которые мы будем внедрять, плюс некоторые секреты, о которых я пока рассказывать не буду. Это коснется непосредственно работы с пациентом: наша клиника теперь сможет предложить более широкий спектр услуг за доступные средства.

Цифровые технологии, о которых говорили на симпозиуме, уже пришли в нашу клинику, причем еще два года назад, и сегодня мы их успешно применяем. Например, мы делаем зуб за час: сканируем полость рта, моделируем – и



Александр Федосеев: «Этот город мне дал все, в том числе и моих пациентов. Поэтому я отвечаю и городу, и людям взаимностью. И 7 тыс. наших пациентов верят в нас. Я не могу их подвести».

пациент может выйти от нас с коронкой или виниром. С помощью цифровых технологий услуга протезирования видоизменилась, в ближайшем будущем даже съемные протезы будут изготавливаться цифровым методом.

Так, у нас уже стоит прототип робота-техника – комплекс из трехмерного внутриворотного сканера, компьютерного томографа и трехмерного принтера, благодаря которому мы делаем сверхточные работы за короткий срок. Это исключает погрешности, связанные с человеческим фактором.

– И как вы выстраиваете работу в новых условиях цифровой революции?

– Сегодня это делается в режиме онлайн: мы связываемся с любой лабораторией мира, с лучшими зуботехниками. Я собираю полное доось на пациента, делаю фотоблок и отправляю файл в ту лабораторию, которую сегодня выбираю – в России или за рубежом. Все зависит от пожеланий и возможностей нашего пациента. А лаборатория присылает мне уже готовую работу.

– Можно сказать, что стоматология постепенно переходит на аутсорсинг?

– Да. И вопрос о том, есть ли в клинике своя лаборатория, перестает в другой: а нужна ли она вообще? Мы, например, свою давно закрыли и выбираем лабораторию на стороне. Причем можем себе позволить лучшие в нашей сфере деятельности – одна лаборатория специализируется

на съемном протезировании, другая совершенствует себя в эстетике и безметалловой керамике и так далее.

Сегодня в нашей стране появились техники, которые обладают великолепными профессиональными навыками и делают просто идеальные работы, в том числе и «голливуд». Некоторые из них признаны и сертифицированы зарубежными компаниями, и те пользуются их услугами. Вот так мы получаем новые возможности для реализации своих проектов, а наши пациенты – отлично сделанную работу.

– А что вам необходимо для того, чтобы выступить со своей работой на международном симпозиуме и внести свой вклад в практику мировой стоматологии?

– Нужно больше трудиться и делать больше качественных фотографий на всех этапах работы. У нас достаточный клинический багаж, а вот с фиксацией своих ежедневных достижений для портфолио не так хорошо – нет

привычки собирать информацию системно и на будущее. Этому нам надо учиться у западных коллег. Хотя, конечно, подобной картине есть и экономическое объяснение: при американских или немецких ценах на стоматологию можно позволить себе потратить достаточно времени на съемки, описания и тому подобное. Мы же в наших реалиях должны быть загружены каждый час непосредственно лечебным процессом.

– Какие перемены произошли в вашей клинике за последние пару лет?

– Мы поменяли все оборудование и купили новый аппарат для цифровой рентгенографии, который напрямую связан с устройствами, делающими цифровые хирургические шаблоны и размещающими импланты. Это большие инвестиции. С помощью нового оборудования мы можем проводить правильную диагностику, а это – самая важная часть успешного лечения.

Когда приходит пациент, мы полностью диагностируем его и рассказываем не только об очевидных, но и о скрытых проблемах. Конечно, не каждый готов это услышать: люди боятся знать о себе правду, хотя такую диагностику проводить необходимо. Поэтому прежде всего мы даем информацию. Вы не обязаны лечиться, но я, как врач, обязан подробно рассказать вам о вашем стоматологическом здоровье. У нас свой подход к пациенту: мы объясняем, как улучшить качество жизни и здоровья, и всегда направляем к хорошему специалисту, если по каким-то причинам не можем оказать необходимую услугу сами.

В нашей клинике усилился штат: наряду с докторами, работающими у нас более 10 лет, есть и молодые врачи-стоматологи, которые практикуют в своих направлениях – эндодонтии, ортодонтии, отбеливании, профилактике. Мы постоянно растим кадры. Это наша стратегия, наш вклад в развитие клиники и профессии в целом. И у нас настолько большой поток пациентов (их в активной картотеке более 7 тыс.), что, может быть, пора задуматься о расширении.

– Какова структура штата клиники?

– У нас работают десять врачей – мы закрываем все позиции амбулаторно-стоматологической помощи: детской стоматологии, ортодонтии, всех позиций взрослой стоматологии, эндодонтии, пародонтологией, терапевтической стоматологии, имплантации и протезирования композитными винирами, керамическими и безметаллической керамикой.



Александр Федосеев и Мауро Фрадеани. Международный симпозиум по эстетической стоматологии в Сан-Диего.

– Как вы сегодня оцениваете уровень тольяттинских клиник? Конкуренция высокая?

– Да. Но наш сегмент – выше среднего, и мы конкуренцию ощущаем не так сильно. Сейчас идет борьба за умного потребителя: услуги приблизительно одинаковые, а новые технологии представлены слабо – это дорого, требуют



100-я Конвенция Ротари в Атланте. Сергей Тимофеев, Александр и Ирина Федосеевы, Алексей Гридчин.

значительных вложений и думающего, интересующегося темой пациента.

– Александр Яковлевич, этот кризис не похож на те, что были раньше. За последние годы из города уехало много людей, а вы тем не менее продолжаете развивать свою клинику в Тольятти. Почему?

– Этот город мне дал все, в том числе и моих пациентов. Поэтому я отвечаю и городу, и людям взаимностью. И 7 тыс. наших пациентов верят в нас. Я не могу их подвести. Уверен, у нашей клиники достаточно высокий уровень, и мы смогли бы работать везде: и в Америке, и в Италии, и в любом другом месте. Но я хочу жить здесь – здесь мой дом, и хочу, чтобы наши пациенты имели такие же возможности, как и люди, живущие в других странах. Фрадеани, например, тоже живет в небольшом итальянском городке, и это не мешает ему быть звездой мирового масштаба.

– В этом году вы являетесь президентом Ротари-клуба Тольятти. Что для вас значит это движение?

– Это глобальное мировое общественное движение, благодаря которому осуществляются значительные измене-

**Это важно – продолжать то хорошее, что было заложено основателями нашего клуба более 20 лет назад, в этом есть правильная жизненная позиция.**

ния в жизни мирового сообщества. Например, ротарианцы внесли колоссальный вклад в борьбу с полиомиелитом.

В рамках нашего большого тура по Соединенным Штатам мы с женой и еще два тольяттинских ротарианца были участниками 100-й Конвенции Ротари в Атланте. Это незабываемые впечатления: больше 30 тыс. участников со всего мира; среди партнеров Ротари, выступавших и представляющих свой вклад, были такие персоны, как Билл Гейтс. Эштон Катчер выступал модератором заседаний, и это высокий уровень.

Нам приятно было представлять наш тольяттинский клуб, который является одним из лучших в России и по численности, и по качеству программ, которые он ведет. Это важно – продолжать то хорошее, что было заложено основателями нашего клуба более 20 лет назад, в этом есть правильная жизненная позиция.



QUINTESSENCE  
INTERNATIONAL  
PUBLISHING GROUP



«Международная квинтэссенция»

ТОЛЬЯТТИНСКИЙ  
ИЗДОЖЕСТВЕННЫЙ  
МУЗЕЙ

ЛЕКЦИЯ  
«МАГИЯ РЕАЛЬНЫХ ВЕЩЕЙ В  
ТВОРЧЕСТВЕ РЕНЕ МАГРИТТА»

28 ИЮНЯ  
18.30

«Тольятти рум» - Реклама.

12+ 48-20-89 / Б-Р ЛЕНИНА, 22 (ПРАВОЕ КРЫЛО)

**ЗАЩИТА ПРАВ**

**Призывников**  
Юридическая помощь призывникам в защите их права на законное получение военного билета или отсрочки от службы в армии.

**Военнослужащих**  
Защита военнослужащих и членов их семей в их праве на социальные гарантии, компенсации, решение жилищных вопросов и т.д.

**Автовладельцев**  
Полноценная юридическая защита прав автовладельцев, связанная с использованием транспортных средств, получением страхового возмещения и взыскании ущерба.

**Франчайзи**  
Защита обманутых и потенциальных франчайзи (оценка рисков предлагаемой бизнес-модели, возврат вложенных средств путем подачи соответствующих жалоб, исковых заявлений).

**Кадастровые споры**  
Снижение завышенной кадастровой стоимости недвижимости в досудебном и судебном порядке, снижение налоговых выплат.

**Потребителей**  
Защита комплекса основных интересов потребителей в их праве на получение товаров, результатов работ и оказании услуг надлежащего качества (направление на независимую экспертизу, составление заявлений, жалоб, предъявление исков и т.д.).

**Заемщиков**  
Полное юридическое сопровождение интересов заемщиков перед кредиторами, агентствами, кредитными организациями, микрофинансовыми организациями, банками и т.д.

Реклама

# Глаз – алмаз

Где и как восстановить зрение в Тольятти

Неутешительная статистика: у каждого второго жителя России имеется какое-либо нарушение зрения. К сожалению, ценить свой острый взгляд человек начинает лишь тогда, когда есть вероятность лишиться его навсегда. Вот тут и встает вопрос: что можно предпринять? Один предполагает заняться регулярным лечением, другой вынужден носить очки или контактные линзы, третьему не остается ничего, кроме как прибегнуть к оперативному вмешательству.

**Валерия Вавилина**  
valeriyavavilina@yandex.ru

## ОПРЕДЕЛИТЬ СВОЕ ЗРЕНИЕ

Чаще всего проблемы со зрением либо врожденные (хотя проявиться при этом они могут в любом возрасте), либо возникают, когда ребенок подвергается серьезной нагрузке – например, идет в школу. В большинстве случаев до 18 лет они поддаются лечению.

По словам специалистов, ухудшение зрения в период с 18 до 32 лет, как правило, имеет общее объяснение – профессиональное напряжение связок и мышц глаза. Другими словами, хуже видеть со временем начинают те, кто в силу своей трудовой деятельности или учебы много читает, работает с документацией или проводит много часов за компьютером.

Важно отметить, что если ребенку зрение восстановить можно, то взрослому приходится рассчитывать лишь на то, чтобы остановить развитие болезни. «Умножьте возраст ребенка на два и прибавьте пять – именно столько минут он может непрерывно напрягать глаза без какого-либо ущерба для их здоровья. Для взрослых это время ограничивается часом, после чего необходим пятнадцатиминутный отдых», – рекомендует директор «Глазной клиники доктора Савельева», офтальмохирург высшей категории Владимир Савельев. Кроме того, врачи советуют ежедневно проводить так называемое «само-

определение зрения». Например, каждое утро, закрывая поочередно глаза, смотреть из окна на соседние здания, разглядывать их до мельчайших подробностей. Если однажды вы заметили, что стали видеть хуже – нужно обратиться к специалисту.

В медицинском учреждении вам проведут полное обследование, по результатам которого предложат варианты лечения. Стоимость полного первичного обследования зрения в Тольятти начинается с 900 рублей. За такую сумму, например, можно записаться на се-

**Специалисты: «Показаниями для проведения лазерной коррекции зрения являются близорукость до -15,0 диоптрий, дальнозоркость до +6,0 диоптрий, астигматизм до ±3–6,0 диоптрий».**

редину июля в Межрегиональный лазерный центр (МЛЦ), основанный на базе Медгородка. В других клиниках процедура обследования обойдется дороже. Так, обследование в «Клинике доктора Савельева» стоит 1,4 тыс. рублей.

## ОСВОБОДИТЬСЯ ОТ НЕУДОБСТВА

Большинство людей, желая раз и навсегда избавиться от неудобств, связанных с постоянным ношением очков или контактных линз, решаются на лазерное восстановление зрения. Данная процедура с каждым годом набирает популярность, ведь проводится она достаточно быстро и безболезненно.



Умножьте возраст ребенка на два и прибавьте пять – именно столько минут он может непрерывно напрягать глаза без какого-либо ущерба. Для взрослых это время ограничивается часом.

В Тольятти функционирует несколько клиник и медицинских центров, которые делают диагностику и лазерную коррекцию зрения. Один из них – «Центр

– В ЧФ МНТК «Микрохирургия глаза» применяются несколько видов рефракционно-лазерных операций, от этого и зависит плата за лечение». Так, стоимость ФРК – 15,7 тыс. рублей за один глаз, а коррекция зрения методом «СуперФемтоЛАСИК» (последнее достижение в области рефракционной хирургии) – 42 тыс. также за глаз (сейчас на нее скидка 50%).

Для того чтобы восстановить зрение с помощью лазера, можно обратиться и в Межрегиональный лазерный центр. Стоимость операции LASIK в МЛЦ начинается от 21 тыс. рублей, а ФРК – от 13,9 тыс. за один глаз.

## ПРОДЛИТЬ ЭФФЕКТ

По мнению врачей-офтальмологов, оптимальный период для восстановления зрения с помощью лазерной коррекции – от 18 до 45 лет, так как после сорока пяти начинаются возрастные изменения. Однако есть специалисты, которые полагают, что проводить эту операцию не стоит уже после 32 лет.

Более того, какой бы популярностью ни пользовалась лазерная коррекция, некоторые эксперты

вообще не рекомендуют такой способ лечения. Причина в том, что она дает результат лишь на определенный, хотя и достаточно длительный срок. «Прежде чем решиться на лазерную коррекцию, необходимо получить образование, устроиться на работу, а женщинам – родить детей, – говорит доктор Савельев. – Если же восстановить зрение и продолжить целыми днями сидеть за компьютером, результата хватит ненадолго». Это означает, что, избавившись от очков и контактных линз, беречь глаза придется старательнее.

Конечно, одни из главных клиентов офтальмологических центров – пожилые люди, зрение которых часто снижается из-за помутнения хрусталика (катаракты). Удаляется катаракта только операционным путем. Провести процедуру можно в нескольких учреждениях города. В «Глазной клинике доктора Савельева» применяется современный метод удаления катаракты – факэмульсификация (бесшовная хирургия с имплантацией импортного искусственного хрусталика глаза).



Специалисты Чебоксарской клиники «Микрохирургия глаза» проводят консультации

**26–28 июня**

прием ведет: **Маслова Н.А.**  
(заведующая отделением, врач-хирург офтальмолог высшей категории, к.м.н., заслуженный врач Чувашской Республики)

**7–8 июля**

принимает детский офтальмолог с последующим лечением **Шленская О.В.**  
(врач-хирург офтальмолог первой категории)

Запись по телефонам:  
**77-77-63 | 8-9270-222-787**

Н. Маркса, 86,  
www.zrenie-63.ru



Лиц. № ЛО-63-01-002759 от 21.08.2014 г. выдана Мин. здравоохранения Сам. обл. Реклама.

## ВКЛАДКА

рекламной полиграфии в издание



ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА ТОЛЬЯТТИ  
**Понедельник**

ПАО АКБ «АВАНГАРД». Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.09.2015 г.

# Лучший корпоративный банк – 2017

по версии GLOBAL BANKING & FINANCE REVIEW

Банк Авангард в кратчайшие сроки открывает счета в российских рублях и иностранной валюте юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, резидентам и нерезидентам РФ в 75 городах России.

<b>Овердрафт</b> Кредитование расчетного счета при недостаточности средств	<b>Расчеты 24/7</b> Внутрибанковские платежи, контроль счетов, прием документов – круглосуточно
<b>Зарплатный кредит</b> Целевая кредитная линия на выплату зарплаты	<b>Наличные операции</b> Проведение наличных операций с Cash-Card в любом офисе/банкомате Банка

## Как открыть расчетный счет

- 1** Заполнить заявление online
- 2** Загрузить необходимые документы
- 3** Прийти в Банк с оригиналами документов

**0₽** За подключение и обслуживание интернет-банка плата не взимается

Лучший корпоративный банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»  
Лучший интернет-банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»

**БАНК АВАНГАРД** www.avangard.ru  
8 (800) 555 99 93



# Ставьте лайки

Сколько стоит реклама в социальных сетях

С 2011 года число пользователей социальных сетей в мире выросло на 20%. Согласно результатам опроса, проведенного в декабре 2016 года «Левада-центром», соцсетями пользуются 60% россиян, то есть больше 80 млн человек. А где миллионы потребителей, там и самая эффективная реклама. «ПН» выяснил, что такое таргетинг, как раскрутить свой аккаунт и во сколько это обойдется.

**Валерия Вавилина**  
valeriyavavilina@yandex.ru

## В ЛЕНТЕ НОВОСТЕЙ

Слово «таргетинг» произошло от английского target – «цель» и обозначает механизм, позволяющий выделить из всей имеющейся аудитории только ту часть, которая удовлетворяет заданным критериям (целевую аудиторию), и показать объявление именно ей. Этот метод чаще всего и используется в соцсетях.

Например, «ВКонтакте» позволяет разместить как сообщение в ленте новостей пользователей, так и объявление в левой части сайта в виде небольшой картинке и текста. В Facebook возможностей больше – можно разместить и видеоролик. Реклама оплачивается за показы или клики, то есть заказчик платит не за время, в течение которого объявление «висит», а только за контакты с людьми. При создании каждого объявления соцсеть показывает рекомендуемую цену. Чтобы не тратить слишком много, можно обозначить лимит бюджета, после истечения которого реклама останавливается.

Минимальная стоимость продвигающего поста «ВКонтакте» – 500 рублей, в Facebook – 5 рублей в день (по крайней мере, такая цифра стоит на сайте, когда начинаешь настраивать рекламу). Ссылаясь на исследование AdEspresso, средняя цена за клик в американском сегменте соцсети – около 35 центов (примерно 20 рублей), за лайк – 23 цента (14 рублей).

## В ПАБЛИКАХ

Еще один способ продвижения в социальных сетях – реклама в крупных сообществах и пабликах. «Тольятти – специфиче-

**«Использование таргетированной рекламы в Тольятти не дает большого выхлопа, – считают SMM-специалисты. – Эффективный способ продвижения в нашем городе – реклама в пабликах».**

ский город, таргетированная реклама здесь не очень популярна, так как не дает большого выхлопа, – рассказывают SMM-специалисты. – Самый эффективный способ продвижения в нашем городе – реклама в пабликах. Там много активных подписчиков, которые увидят ваше объявление, и самое оптимальное соотношение цены и качества».



Согласно результатам опроса, проведенного в декабре 2016 года «Левада-центром», соцсетями пользуются 60% россиян, то есть больше 80 млн человек.

Стоимость такой рекламы варьируется в пределах от 100 рублей до 2 тыс. Конечная цифра зависит от известности группы, количества подписчиков и их активности. Например, рекламное сообщение в самом популярном городском паблике «ВКонтакте» – «Тольятти» (avtomobilnaja\_stolica) – стоит 2 тыс. рублей в том случае, если пост стоит на первой строчке 56–60 минут, после чего начинает спускаться вниз, а через 24 часа и вовсе удаляется. За

то, что запись не удалит, нужно заплатить 2,3 тыс. рублей. У этого паблика самые высокие цены в городе, но и подписчиков больше в разы, на данный момент 230 тыс.

## В ЛИЧНОМ АККАУНТЕ

В Instagram используется как таргетированная реклама, так и продвижение за счет чужой популярности, когда вместо публи-

ков выступают личные аккаунты блогеров.

Стоимость рекламы в личном профиле начинается с \$1 в день. За эту сумму вам обещается охват (число уникальных пользователей, которые увидели публикацию) в 280–740 человек. Чем выше оплата, тем больше охват. Так, заплатив \$10 за сутки, вы получите от 1,9 до 5,2 тыс. потенциальных подписчиков.

С блогерами сложнее. «В Instagram имеет смысл рекламировать проекты федерального масштаба. А что касается локальной рекламы – она менее эффективна, во всяком случае в Тольятти, – говорят специалисты. – Охват слишком маленький. Можно, конечно, разместить рекламу в профилях местных блогеров, но с непредсказуемым результатом – чтобы рекламное сообщение было эффективным, блогер должен владеть всеми техниками его создания и размещения. К тому же есть вероятность, что большая часть подписчиков «накручена». Например, стоимость рекламного поста в профиле тольяттинской ведущей Натальи Бочарниковой (50,8 тыс. подписчиков) – 5 тыс. рублей.

# Свечи, сцена, два узла

Где в Тольятти получить необычную специальность

Лето – время, когда выпускники школ штурмуют высшие учебные заведения. Согласно опросу, проведенному порталом SuperJob, в прошлом году российские абитуриенты чаще всего выбирали своей будущей профессией программирование, врачебное дело и инженерные специальности. Не менее популярны были профессии педагога и, как это ни странно для России 2017 года, экономиста. Но есть и те, кто пошел совсем другим путем. «ПН» собрал несколько историй тольяттинцев, выбравших нестандартные в понимании обывателя профессии.

**Валерия Вавилина**  
valeriya.vavilina@yandex.ru

## БОЖЬЯ ВОЛЯ

**Алексей КУЗНЕЦОВ, 22 года, студент I курса кафедры «Теология»:**

– Я получил музыкальное образование. Учился на специальности «Хоровое дирижирование» в музыкальном колледже имени Р.К. Щедрина. Окончив учебу, стал петь в церкви, и это было моим единственным постоянным заработком. Пробовал себя еще на двух работах – в Отделе современного искусства Тольяттинского художественного музея и музыкальном магазине. В итоге подумал, что мое среднее специальное образование не стало ключом к достатку, решил получить высшее и поступил в Поволжский православный институт.

В первую же установочную сессию меня поразило общение с батюшкой. Когда работал певчим, мне не приходилось общаться с церковными служителями вот так, с глазу на глаз. А тут я впервые почувствовал необычную силу и спокойствие, исходящие от этого человека.

Конечно, пока я не очень хорошо представляю, что будет дальше, однако стремлюсь стать священнослужителем. А если не сложится, не исключаю возможность работы по специальности первого образования – музыкальным руководителем. На все, как говорится, воля божья.

«После окончания учебы на кафедре «Теология» выпускник может преподавать «Основы религиозных культур и светской этики» в школе или «Основы религиозноведения» в колледже. Кроме того, такие специалисты могут быть нужны, к примеру, в администрации города, в отделе этноконфессиональных отношений», – рассказала «ПН» директор Гуманитарного колледжа имени святителя Алексия Ирина Клименко.

## МЕЧТА О СЦЕНЕ

**Яна МЕЛЬНИК, 21 год, студентка I курса кафедры «Актерское мастерство»:**

– Сцена привлекала меня всегда. Но, хотя в школе без меня не обходилось ни одно мероприятие, я поступила в университет на экономическую специальность. Отучилась два года и поняла, что экономистка – не мое. «Я должна стать актрисой», – это решение прочно засело в моей голове, и я поступила в ВУиТ, на кафедру актерского мастерства.

Учеба для будущего служителя Мельмолены – это постоянная практика. Каждый день мы выходим на сцену, ведь, как говорит наш преподаватель, «сидя на стуле, актер не станешь». Мало кто может похвастаться тем, что во время обучения непрерывно совершенствуется, а не только заучивает теорию. С каждым днем я открываю новые грани мастерства и свои способности. У нас, например, есть пластическое воспитание. И если бы год назад кто-то сказал,



В Тольятти можно стать не только программистом, юристом или педагогом, но и получить редкую специальность – в городе учат будущих актеров, священнослужителей и альпинистов.

что я буду стоять в пятой балетной позиции и делать адажио на 90 градусов, ни за что бы не поверила.

Все зачеты и экзамены – это представления, спектакли, выступления на сцене. Помимо экзаменационных работ, мы готовим новогодние представления для детей, программы ко Дню Победы. Потому что выход на зрителя – главное для актера.

«В прошлом году мы приняли десять абитуриентов», – ответила на вопрос «ПН» народная артистка РФ, профессор кафедры «Ак-

терское мастерство» ВУиТ Наталья Дроздова. – Половина курса обычно поступает в театры, вторая делится на две части – это те, кто продолжает учиться (например, в Москве) режиссуре кино или театра, так как этих специальностей у нас нет, остальные же выбирают путь, не связанный с театром».

## ЛЮБОВЬ К ВЫСОТЕ

**Иван НАЗАРОВ, 24 года, промышленный альпинист:**

– Я учусь на V курсе ТГУ, факультет «Техносферная безопас-

ность». Успел попробовать себя во многих профессиях: работал в инкассации, ГБР, даже консультантом в продажах, но нигде не чувствовал удовольствия от работы. В альпинизм сначала пришел потому, что график устраивал, но после первых тренировок понял – то, что надо.

Для того чтобы устроиться на работу промышленным альпинистом, необходимо пройти обучение, которое состоит из теоретической части и практики. Профессиональные навыки я получил в учебном центре «Вектор». Кроме того, проходил стажировку в самой фирме.

**«Подумал, что мое среднее специальное образование не стало ключом к достатку, решил получить высшее и поступил в Поволжский православный институт».**

Уже полтора года работаю в компании «АльПрофи». Мы выполняем любую работу на высоте, будь то монтаж, демонтаж, покраска, штукатурка, ремонт швов, ремонт кровли, клининг. В наши обязанности входит поддерживать снаряжение в исправном состоянии, ведь от него зависит жизнь. Могу сказать, как человеку, прошедшему службу в ВДВ, где не раз приходилось сталкиваться с высотой (прыжки с парашютом с самолетов Ил-76 и Ан-2), мне не страшно. А вот близкие переживают. И их можно понять, ведь работа опасная. Например, зимой мы чистим крыши от снега и наледи. Мне довелось пару раз сорваться с крыши, разумеется, на страховке. Ощущение неприятное. Альпинисту, как никому, нужно быть бдительным и аккуратным. Поэтому техника безопасности для нас всегда на первом месте.

«ПН» выяснил, что специальность «Промышленный альпинизм» достаточно молодая: Минтруда РФ официально утвердило ее в списке профессий только в 2001 году. На сегодняшний день стать альпинистом в Тольятти можно, пройдя специальную подготовку в городских учебных центрах.

1 ИЮЛЯ  
**ЛЕТНИЙ БУМ!**  
ярмарка

Тольятти, ул. Свердлова, 3  
Отдел современного искусства ТХМ

# ТРЕЗВЫЙ ВЗГЛЯД

Ресторанная критика



фото – ПН

## Зеленые булочки

КАФЕ «MR. QUICK BURGER»

Ленина, 129

нет

с 10.00 до 1.00

марбл Биф – 420 рублей

63-30-40



**Илья Кириллов**  
tr-vz@mail.ru

Э то официально: бургер не может считаться лучшим в городе только лишь по причине его большого размера при низкой стоимости. Это мы к тому, что администратор кафе «Mr. Quick Burger» немного превалировала свои должностные полномочия, заявив, что лучших гамбургеров в Тольятти мы не найдем. Хм, это мы-то?

Но давайте по порядку. «Mr. Quick Burger» украсил своим ярким фасадом улицу Ленина, заняв помещение почившей пельменной, которая, в свою очередь, заменила выбывший из строя суши-бар, который когда-то пришел на смену кафе-банкроту, чье имя потерялось в летописях. Короче говоря, редак-

ция «ПН» искренне желает финансовых успехов «Мистеру Резкому Бургеру» в этом гиблом месте.

Собственно, предпосылки к успешному выживанию имеются: в симпатичном настенном меню мы обнаружили много интересных штук, прелесть которых заключается не только в крайне съедобном виде, но и в стоимости. Вот, к примеру, бургер «Дядя Сэм» стоит всего 150 рублей, так же как «Дракула» или куриный гиролс.

– А гамбургеры большие? – спросили мы девушку-администратора. Та заговорщицки подмигнула, изобразила руками дынно и томно произнесла: – У нас лучшие бургеры в Тольятти, таких нигде не найдете. А еще можем сделать булочки в интересном цвете – например, зеленые.

– Не сегодня, – отмахнулись рецензенты и заказали все вышеперечисленное.

И знаете что? Те немалые объемы, что так ловко изобразила сотрудница, не были преувеличением – бургеры от «Mr. Quick Burger» действительно одни из самых больших в Тольятти. Но они, увы, далеко не лучшие. Хорошие – да, но не более. Если подробнее, они были суховаты, а рецензенты любят, чтобы вот прямо «по усам текло». В этом смысле гиролс оказался более «сочным». Но повторимся, что в целом продукты вполне себе хороши за такую цену.

Не зная, что поставить «Mr. Quick Burger», рецензенты совершили повторный визит, чтобы опробовать бизнес-ланч. Суть его ценовой политики заключается в уменьшении стоимости некоторых блюд из стандартного меню одновременно со снижением их нетто. Таким образом, «урезанные» салат «Цезарь», куриный супчик и свиной стейк с картофелем обошлись нам в 225 рублей. Весьма недурно, учитывая, что один лишь стейк в обычное время стоит 240.

Будем кратки: салат отличный, стейк приличный, гарнир к стейку заурядный. А вот суп удивил отсутствием соли. Нет, он не был недосолен – его не посолили вовсе. Пытаюсь исправить это недоразумение, рецензенты вывалили в тарелки чуть ли не полсолонки, прежде чем блюдо стало съедобным. Данный инцидент немного вывел нас из себя, но цена вопроса в наше время и в нашем городе – это важнейший момент. В общем, если владельцы кафе не изменят преискусант – будет им счастье.

фото – ПН



## Курник со свиной

ПЕКАРНЯ «TESTO»

Ленинградская, 55/3

нет

с 8.00 до 21.00

пирог с творогом – 100 рублей

нет



**Антон Бортник**  
tr-vz@mail.ru

И снова у нас на повестке дня кафе-пекарня. К слову, это едва ли не самый популярный формат на текущий момент. И это прекрасно: чем острее конкуренция на рынке, тем более качественную услугу получит конечный потребитель. Так ведь, уважаемые сотрудники пекарни «Testo»? Или у вас на этот счет другие соображения?

Начиная изучать ассортимент этого заведения, рецензенты, как обычно, поздоровались с девушкой-кассиром, но та на наше приветствие никак не отреагировала. «Наверно, не расслышала», – подумали гости и приникли к витрине. Ну что ж – цены приятные, продукция симпатичная.

– Мы будем пизду кальцоне с ветчиной (45 рублей), пизду с копченой колбасой (45), – начала перечислять рецензенты, – сочник (35), курник с курицей (35)... Ой. А как это – «курник с курицей»?

Барышня вновь не ответила. Вместо этого она посмотрела на нас так, как сержант полиции смотрит на бомжа. Вот тут рецензентам стало неуютно. К счастью, к общению подключилась другая сотрудница.

– А что тут странного? – удивилась она. – Да, курник с курицей. А вот, например, курник со свиной.

С этими словами она указала на то, что мы приняли за сamsy. И действительно, на ценнике русским языком было написано «Курник со свиной» (35).

– Век живи – век учишь! Берем и со свиной. И чай, пожалуйста.

Вместо чайника выдали набор: пакетики Greenfield, один кусочек сахара и малосенскую, похожую на наперсток пластиковую чашку. Воду требовалось наливать самостоятельно из тэна, что расположился в клиентской зоне. Там же живет и микроволновка. Иными словами, в «Testo» проповедуют самообслуживание.

Вместо «приятного аппетита» наш ланч начался с громкого идиоматического выражения, залетевшего в зал из кухни. Не знаем, что там у них случилось, но ругались дамы пусть и недолго, но забористо. Впечатлительные рецензенты с трудом переварили мимолетную грубость и, наконец, откусили пиццу.

Начинка кальцоне (что с ветчиной, что с копченой колбасой) в целом неплохая, хотя и не очень сочная. А вот сухого «обертчного» теста оказалось чересчур много. От этого жевать продукт было тяжело, и чай, выполивающий роль смазки, сразу кончился. Мы долили в микрочашки воды и попросили еще сахара. Вы уже догадались? Девушка вновь не ответила.

– Вы нас принципиально не слышите? – Сахар только с чаем, – буркнула она, все-таки выложив на прилавок кубик рафинада.

– Нам за него заплатить? – теперь уже прошипели рецензенты, но ответа и на этот раз не получили. Мы нервно проглотили чай, сложили недоделанные пакеты и уехали в редакцию. Там выяснилось, что сочник – вкусный, курник с курицей – так себе, а курник со свиной начинен, кроме прочего, сырой картошкой. Сомнений не осталось – это двойка.

**Бери больше, плати меньше!**

Чем больше бутылей в заказе, тем больше скидка, на воду Ватерхолл и Ватерхолл Селен.

теперь мы

ул. Коммунальная, дом 36 В  
телефон 53 03 99  
www.litvodkachka.ru  
vk.com/litvodkachka

ВОДОКАЧКА.RU

Подробности акции узнавайте по телефону. Акция действует по 30.06.2017 г. Реклама

ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА ТОЛЬЯТТИ  
**Понедельник**  
ponedelnik.press

**Учредитель:** ООО «Деловая газета Понедельник»  
**Издатель:** ООО «Деловая газета Понедельник», 445051, г. Тольятти, ул. Фрунзе, 4-4  
**Директор:** Андрей Саймаков  
**И.о. главного редактора:** Елена Сергеевна Иванова  
**Научный редактор, консультант:** Игорь Милорадов  
**Директор по рекламе:** Юлия Герасимова  
**Дизайн, верстка:** Валентина Баева  
**Над номером работали:** Наталья Каратеева, Илья Кириллов, Валерия Вавилина  
**Рекламный отдел:** Елена Родионова, Екатерина Ланге  
**Отдел доставки:** Николай Ионов  
**Адрес редакции:** 445051, Самарская область, г. Тольятти, ул. Маршала Жукова, 52, офис 5  
**Для почтовой корреспонденции:** 445051, г. Тольятти, а/я 2450  
**Телефон/факс:** (8482) 51-07-97, 50-93-93  
**Отдел рекламы:** rek@ama@ponedelnik.info  
**Газета отпечатана:** ООО «ППК» 445143, Самарская область, Ставропольский район, с. Поддетки, ул. Чкалова д. 148.  
Тел./факс: (8482) 55-69-38, 55-69-40  
**Подписано в печать фактически** 20.00.  
По графику 20.00. Заказ Тираж 7000 экземпляров.  
Подписный индекс 43865 Подписка во всех почтовых отделениях.

16+ Для лиц старше 16 лет

Газета зарегистрирована Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области.  
Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00311 от 11.02.2011 г.  
Ответственность за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях, несет рекламодатель. Мнение редакции может не совпадать с содержанием рекламных статей.  
Перепечатка материалов допускается только при согласовании с редакцией.  
Цена в розницу свободная.